

SEJAM BEM VINDOS

21, **22** E **23** DE **AGOSTO** ÀS 20h #AULA 1

EXPLODINDO SUAS

VENDAS

CALCULANDO A ROTA





#AULA 3

A ARMA MAIS

PODEROSA

O GRAN FINALE







O QUE FAZER PARA TER ESCALA?

O QUE FAZER PARA TER ESCALA?

- 1. Estratégia do Filtro da Base
- 2. Tecnologia de Prospecção e Acompanhamento
- 3. Foco em se tornar um ESPECIALISTA
- 4. Criação de Processos Inteligentes



PORTABILIDADE PARA ESCALAR



RETORNO DE SALDO CIP X ATUAÇÕES

PRINCIPAIS RETORNOS E COMO ATUAR

PRINCIPAIS RETORNOS E COMO ATUAR

- Cliente retido
- Contrato cedido sem coobrigação
- 3. Contrato com portabilidade em andamento
- 4. Taxa fora dos parâmetros para portar
- Contrato não encontrados
- 6. Contrato já liquidado
- 7. Portabilidade já finalizada para o contrato informado

QUEM AI ESTÁ GOSTANDO E QUER VENDER MILHÕES DE PORTABILIDADE?

PREPARAMOS UM
PRESENTE

ESPECIAL

PARA VOCÊS



PORTABILIDADE DE MILLHÖES 2.0

COM GABRIEL RAMALHO E ANDREWS FERNANDES

COMO SERÁ O TREINAMENTO?

COMO SERÁ O TREINAMENTO?

- ✓ Mais de **10h** de Aulas Aprofundadas
- Materiais complementares
- ✓ 1 Ano de acesso a plataforma
- 2 Meses de Acompanhamento em plantões de dúvida ao vivo

PRINCIPAIS CONTEÚDOS

PRINCIPAIS CONTEÚDOS

- ✓ PORTABILIDADE DO ZERO
- ✓ CÁLCULOS E MACETES
- ✓ FILTROS DE BASE E ESTRATÉGIAS
- ✓ TECNOLOGIAS
- ✓ RESUMO DE REGRAS E BANCOS
- ▼ TÉCNICAS DE NEGOCIAÇÃO E VENDAS
- ✓ DIGITAÇÃO E PROCESSO OPERACIONAL
- ✓ EVITANDO RETENÇÃO
- ✓ METAS E COMO PAGAR A SUA EQUIPE
- ✓ PORT COM NOVO / PORT COM REFIN / PORT COM REDUÇÃO



GARANTA SUA VAGA E VAMOS VENDER MILHÕES